

ПУТЬ ВЬЕТНАМА К ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ НА ФОНЕ ДВУСТОРОННЕГО ТОРГОВОГО СОГЛАШЕНИЯ С США

Наукові праці МАУП, 2003, вип. 10, с. 173–175

Рассмотрены проблемы интеграции Вьетнама в международные торговые организации. Исследовано влияние двустороннего торгового соглашения Вьетнам–США на экономический путь Вьетнама к присоединению ко Всемирной торговой организации. Изложенные материалы будут полезны при выработке экономических стратегий для всех стран, стремящихся стать членом этой экономической организации.

В декабре 2001 г. правительства Вьетнама и США подписали двустороннее торговое соглашение (ДТС), открывающее огромные возможности для притока иностранных инвестиций в экономику Вьетнама.

Существенная особенность ДТС состоит в том, что США согласились предоставить отношениям с Вьетнамом нормальный торговый статус (прежде известный как статус наиболее благоприятствуемой нации, или MFN-статус), хотя с обязательным ежегодным обновлением. Таким образом, Вьетнам из статуса нежелательного партнера перешел в статус надежного и перспективного партнера в системе тарифных норм США, что позволяет вьетнамским товарам выйти на внутренний рынок США по тем же тарифам, что и

почти все остальные государства. Это означает, что отныне вьетнамский импорт в США будет облагаться таможенной пошлиной размером 3 % стоимости товара вместо прежних 40 %, что позволит Вьетнаму значительно увеличить товарооборот (табл. 1) по сравнению с достигнутыми ранее объемами поставок ведущих экспортных изделий в США — морской продукции, обуви, кофе и сырой нефти. Импортированные в США в 2001 г. более чем на 50 млн дол. предметы одежды составляют только 0,1 % общего объема импорта предметов одежды в США. Однако этот объем, как ожидается, имеет тенденцию к увеличению и в ближайшее время превысит 1 млрд дол. (уровень, достигнутый в 1997 г. 16 странами, включая Таиланд, Филиппины и Шри-Ланку).

Таблица 1

Объемы внешней торговли между Вьетнамом и США в 1996–2001 гг.

млн дол. США

Объем внешней торговли	1996 г.	1997 г.	1998 г.	1999 г.	2000 г.	2001 г.
Общий объем экспорта США во Вьетнам	616	278	274	291	368	421
В том числе:						
машины и транспортное оборудование	419	119	112	95	149	208
химическая продукция и др.	77	32	64	77	72	152
Общий объем экспорта Вьетнама в США	319	388	553	609	822	1170
В том числе:						
морская продукция	34	56	94	139	300	324
обувь	39	98	115	146	125	217
кофе	109	105	143	100	113	155
сырая нефть	81	35	107	101	88	137
одежда и текстильные изделия	23	24	27	38	54	53
Для сравнения:						
объем экспорта СРВ	7330	9185	9360	11540	14448	15100
объем импорта СРВ	10483	11592	11500	11622	15635	16000

**Объем экспорта в США товаров
азиатских стран**

Страна	Объем экспорта в США	
	млн дол.	%
Вьетнам (2001 г.)	1170	7,7
Филиппины (1999 г.)	11543	35,5
Индонезия (2000 г.)	10089	15,5
Таиланд (2000 г.)	14719	22,6
Для сравнения: объем импорта США (1999 г.)	1059435	—

В течение трех лет Вьетнам должен снизить тарифы на импорт из США и в течение семи лет устранить количественные ограничения на большую часть сельскохозяйственной и промышленной продукции. Однако реальное значение данного соглашения, помимо тарифных сокращений, состоит в том, что оно действительно является важным элементом стратегии экономического развития Вьетнама. Это соглашение вызывает интенсивную конкуренцию в экономике, подталкивает к реформам и развитию экономики в целом, особенно в государственном секторе. Среди других условий соглашения наиболее значительными являются следующие:

- введение стандартов ВТО в течение 8 мес., что повлечет существенные изменения в законодательной базе страны;
- американские компании имеют право заниматься деятельностью в сферах услуг, страхования и банковского дела, юридических консультаций, информационной разработки, автоматизации и связанных с ними услуг, рыночного исследования, строительства, образования, здравоохранения, туризма и телекоммуникаций в течение 3–9 лет. Однако иностранным инвесторам не позволено вкладывать более 50 % уставного капитала в предприятия коммуникационной сферы, при этом сохраняется монополия вьетнамских государственных телекоммуникаций;
- для большинства секторов экономики инвестиционно-лицензирующий режим должен быть заменен режимом одной инвестиционной регистрации, однако это не распространяется на радиовещание, телевидение, страхование, банковское дело и брокерскую деятельность;
- инвестиционные правила должны быть четко изложены и опубликованы с комментариями. Кроме того, они должны быть оговорены для арбитражного рассмотрения споров.

Соглашение широко рассматривается как путь урегулирования взаимоотношений Вьетнама с ВТО. Предполагается, что на это потребуется от двух до пяти лет. Наиболее положительным влиянием ДТС, как ожидается, будет быстрое увеличение объема экспорта Вьетнама в США, особенно предметов одежды и обуви. Отметим, что объем экспорта Вьетнама в США неуклонно возрастает. Так, в 1996 г. он составлял 319 млн дол., а в 2001 г. — 1170 млн дол. (см. табл. 1), хотя эти цифры значительно уступают таковым у Филиппин, Индонезии и Таиланда (табл. 2).

Проведенный американскими экономистами статистический анализ на основе данных за 1997 г. показывает, что объем экспорта Вьетнама в США увеличился бы более чем вдвое после применения к Вьетнаму MFN-статуса, а реальный доход Вьетнама возрос бы как минимум на 0,9 %. Учитывая, что объем экспорта Вьетнама в США в 2001 г. в 3 раза превысил достигнутый в 1997 г., то соответственно реальное увеличение дохода Вьетнама будет значительно превышать расчеты.

Кроме того, в анализе не учитывается, что влияние соглашения будет продолжаться, особенно относительно прямых иностранных инвестиций во Вьетнам. Предполагается, что запас капитала внутри страны не изменится. При этом в анализе не учитываются некоторые другие особенности соглашения, например устранение двойной ценовой политики и возможность открытия правительственных монопольных секторов типа телекоммуникации к свободной конкуренции. Это, в свою очередь, может способствовать ежегодному повышению экономического развития на 1,0 % в течение последующего десятилетия. В дальнейшем такой рост экономики Вьетнама может быть наиболее важным результатом действия соглашения между Вьетнамом и США.

Начиная с экономической реформы 1986 года во Вьетнаме наблюдается высокий темп экономического развития с открытой экономикой для остальной части мира. Чтобы способствовать процессу реформ, частично страна присоединилась в 1995 г. к АСЕАН. Согласно системе общих эффективных льготных тарифов (Common Effective Preferential Tariff), Вьетнам должен снизить большинство тарифов на товары других стран АСЕАН, но не более чем на 5 % к 2005 г. Выгоды, как ожидается, будут небольшими, поскольку затраты торговой диверсификации почти такие же, как выгоды от торговли, вызванной более низкими тарифами. Однако более низкие

тарифы помогут подтолкнуть “внутренние” фирмы к международной конкуренции и наилучшим образом подготовить страну ко вхождению в ВТО.

Вьетнам, желая присоединиться к ВТО, в январе 1995 г. создал рабочую группу с целью передачи запроса Общему Совету. Уже в октябре 1996 г. Вьетнам распространил *Меморандум на Режим внешней торговли*, как того требуют процедуры. Заключительная стадия состоит из обязательных формальных переговоров, которые начались в апреле 2002 г. Вероятнее всего, Вьетнам станет официальным членом ВТО к 2005 г. Генеральный директор ВТО Майк Мур при посещении Вьетнама в ноябре 2001 г. подчеркнул, что Вьетнам мог бы присоединиться к ВТО в ближайшие два года, но это зависит преимущественно от усилий со стороны Вьетнама к завершению необходимых изменений, в частности в политике. Три главных преимущества для членов ВТО состоят в том, что это вынуждает страны формировать и поддерживать относительно либеральную экономическую структуру, которая дает стране — члену ВТО постоянный и безоговорочный MFN-статус со всеми другими членами и обеспечивает полный доступ к механизму урегулирования всевозможных споров.

Чтобы присоединиться к ВТО, Вьетнам, вероятно, должен будет осуществить изменения, подобные тем, которые были осуществлены Китаем в успешных поисках пути вхождения в ВТО. Проведя существенные изменения в законодательстве, Китай согласился снизить тарифы импорта с 21 % (на основании весовой торговли) до 8 %. Средняя тарифная норма вьетнамской

весовой торговли в середине 90-х годов XX в. была весьма подобна китайской и составляла 19 %, хотя этот показатель не учитывает значительную долю контрабандной торговли. Показатели общей модели равновесия показывают, что в результате членства в ВТО доля Китая в мировой торговле увеличилась с 3,7 % (в 1995 г.) до 6,8 %. При этом существенно увеличилась заработная плата рабочих. Во Вьетнаме, вероятно, будут получены аналогичные результаты, когда страна станет членом ВТО.



Литература

1. *Международный Валютный Фонд* 2002 г. <http://www.imf.org>.
2. *Asian Development Bank*, <http://www.adb.org>.
3. *Center for international economic 1988 // Vietnam's Trade Policies*. — Canberra & Sydney, 1988.
4. *Economist Intelligence Unit // Vietnam: Country Profile*. — London, 2001.
5. *Economist Intelligence Unit // Vietnam: Country Report*. — London, 2002.
6. *Haughton Jonathan*. Foreign Direct Investment in Vietnam: Speeding Economic Transition or Prolonging the Twilight Zone? // *Financial Globalization and Democracy in Emerging Markets / Ed by Leslie Armijo*. — London: Macmillan, 1999.
7. *Ianchovichina E., Will M*. Trade Liberalization in China's Accession to WTO // *Journ. of Economic Integration*. — 2001.
8. *Nguyen Nhu Binh, Jonathan Haughton*. Trade Liberalization and Foreign Direct Investment in Vietnam // *Suffolk Univ. Hanoi*, 2002.
9. *Vietnam, Ministry of Planning and Investment*.
10. *World Bank*. 1998. Vietnam: Rising to the Challenge, Washington DC.